

Senior Sales Manager (m/w/d)

Standort: Berlin, München oder Würzburg

Über uns

Die B2B Media Group gehört zu den führenden B2B Datenanbietern in Europa. Mit über 80 Mitarbeitenden an 6 Standorten in Deutschland, England und Bulgarien helfen wir hunderten B2B Unternehmen dabei, ihre Marketing und Sales Ziele zu erreichen. Auf unsere Technologie und einzigartigen B2B Daten setzen sowohl Industrie- und IT Konzerne als auch hunderte Mittelstandsunternehmen und Mediaagenturen.

Our Mission: Fuel the marketing of any B2B company with our unique audiences and insights.

Für unseren Standort in Berlin suchen wir Dich als **Senior Sales Manager** für den DACH Markt mit dem Fokus auf Mittelstandsunternehmen. Es besteht auch die Option unser Sales Team von unseren anderen Standorten München oder Würzburg zu ergänzen.

Deine Aufgaben

- Du führst Verkaufsgespräche mit Marketing-Entscheidern und Geschäftsführern von Mittelstandsunternehmen und begleitest diese vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Du kontaktierst proaktiv deutsche Mittelstandsunternehmen, z.B. führende Maschinenbau oder Elektrotechnik Unternehmen und erkundigst dich zu ihren Aktivitäten im Online Marketing, um so weiteres Potenzial zu identifizieren
- Du präsentierst unsere Online Marketing Produkte für B2B Unternehmen und identifizierst Verkaufspotenziale
- Du berätst B2B Unternehmen dabei, wie sie ihr Online Marketing bestmöglich aufstellen und entwickelst Strategien mit ihnen
- Du verkaufst B2B Unternehmen, die für sie passenden Produkte

Du bringst mit

- Du hast mind. 5 Jahre Erfahrung im Verkauf von digitalen Produkten, idealerweise im B2B-Bereich, z.B. im Software- oder Marketing-Umfeld
- Du verfügst über aktuelle Kundenbeziehungen im Markt und bist ein/e angesehene Berater/in für diese Kunden
- Du hast großes Interesse an digitalen Geschäftsmodellen und Online Marketing
- Du bist kommunikationsstark, kannst Dinge gut erklären und weißt, wie man Kunden überzeugen kann
- Du bist selbstbewusst und hast auch mit Ablehnung keine Probleme
- Du liebst die Geschwindigkeit, bist aber zugleich sehr zuverlässig und verantwortungsbewusst
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir bieten

Wir bieten eine unbefristete Anstellung in einem schnell wachsendes, daten-getriebenes Online Marketing Unternehmen mit Fokus. Ein sicheres Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen zeichnet uns aus. Unsere Arbeitsweise ist von Vertrauen, Offenheit, viel Freude und einer gut ausgewogenen Work-Life-Balance geprägt. Wir haben Büros in London, Sofia, Berlin, München, Würzburg und Augsburg und arbeiten mit einem hochmotivierten internationalen Team. Wir ermöglichen unseren Mitarbeitern flexible Arbeitsmodelle, da uns bewusst ist, welchen Mehrwert diese bieten - freuen uns dennoch auch über die Interaktion und den kreativen Austausch mit Kollegen/innen in unseren Büros.

Bitte sende uns

- Deine kurze Motivation - Warum hast du richtig Lust für uns zu arbeiten?
- Deinen Lebenslauf mit Zeugnissen
- Eine kurze Information zu Deiner Verfügbarkeit
- Deine Gehaltsvorstellungen an:

greatthings@b2bmg.com